



# Golfinho

## ARTIGO

### CONVERSAÇÃO MÁGICA APLICANDO PNL BÁSICA DE MODO AVANÇADO

Naquela ocasião, com um olhar nos olhos dela como eu só tinha visto antes nos olhos dos amantes, a mulher que eu mal conhecia me disse, "Eu sinto como se você tivesse lido minha mente!" Neste instante, pela primeira vez eu me tornei consciente do surpreendente poder do acompanhamento verbal.

Como muito entusiastas da PNL, eu fui apresentado à PNL através do tópico dos padrões oculares, predicados e combinar, acompanhar e liderar com o corpo. Estas habilidades iriam supostamente me ajudar a obter "um poderoso rapport". Entretanto, algum tempo depois eu descobri que o "acompanhamento verbal" era muito mais fácil, mais utilizável e eficaz. Mas o acompanhamento verbal, como eu me refiro a ele, é raramente ensinado, e ainda mais raramente utilizado. Aqui está uma oportunidade para você prestar atenção a alguns dos fascinantes usos dos padrões de informação da PNL já conhecidos e disponíveis para você.

Nos meus estudos iniciais de PNL, eu tive muita sorte em estudar num centro de PNL muito ativo, o qual oferecia grupos de estudos semanais conduzidos por um habilidoso Master Practitioner de PNL. Estes grupos de estudo se tornaram nosso playground de PNL, nosso laboratório.

Uma ocasião, a mulher que conduzia nosso grupo disse algo fascinante. Ela disse que combinar, acompanhar e liderar com o corpo é ótimo, mas você pode ser muito mais poderoso combinando o sistema de

crenças da pessoa - sistemas de crenças estão muito mais próximos e tocam mais ao coração de uma pessoa do que como ela está sentada.

Esta declaração acendeu em mim uma curiosidade a qual eu transformei numa jornada de exploração gratificante, com algumas preciosidades as quais eu espero que você vislumbre neste artigo.

As ferramentas para combinar com as crenças de uma pessoa já estão disponíveis para qualquer practitioner habilidoso. Você necessita conhecer apenas poucas coisas, tais como acompanhamento verbal nos dos padrões da hipnose Ericksoniana, o conceito de segmentação, e de como ele se relaciona com as crenças, valores e critérios; e a diferença entre uma leitura da mente e uma declaração semanticamente verdadeira. Com estas poucas habilidades rudimentares, o acompanhamento verbal que eu estou descrevendo é muito fácil fazer.

Começando com os padrões de linguagem da hipnose Ericksoniana, você já terá habilidade para acompanhar a experiência sensorial de outra pessoa através das declarações verbais. Você sabe como dizer coisas como: "Como você esta sentando na cadeira.." e "Assim como você está ouvindo o tique-taque do relógio .." e assim por diante. Estas declarações

combinam e acompanham o andamento da experiência sensorial da pessoa para a qual você está falando.

Entretanto, a hipnose Ericksoniana por si só não é necessariamente eficaz no dia a dia, em situações não terapêuticas, como no local de trabalho ou em conversas com outras pessoas importantes para você - pelo menos sem algum nível de adaptação. É esta adaptação que acentua a sua capacidade de se beneficiar das suas habilidades de PNL em uma ampla gama de situações.

Para adaptar este acompanhamento Ericksoniano na sua conversação diária, você pode iniciar simplesmente usando as palavras que a pessoa lhe fornece. Por exemplo, a pessoa diz, "Nós realmente necessitamos começar aqui, porque esta tarefa é realmente vital para nos ajudar a chegar ao resultado. Nós precisamos solicitar isto AGORA." Combinar esta frase pode ser tão fácil como usar praticamente as mesmas palavras, tais como, "Hei, eu estou contigo nisso. Este trabalho é VITAL, e nós temos realmente que começar. E realmente iria ajudar se nós pudéssemos pedir isto AGORA JÁ." Do mesmo modo que o que você diz é absolutamente verdadeiro para você, então alternando um pouco a ordem, mudando umas poucas palavras aqui e ali, e variando a sua tonalidade tal como se as palavras fossem suas

Nesta edição		
1	Livros em inglês	pág. 4
2	Artigo: Os 10 Auxiliares Lingüísticos	pág. 5
3	Revisão de livro	pág. 6
4	Metáfora do mês	pág. 7
5	Agenda de cursos e workshops	pág. 8

"próprias", você pode espelhar as palavras e elas vão parecer perfeita e naturalmente como suas. Eu mesmo gosto de usar uma tonalidade a qual mostra que eu estou tentando convencer o ouvinte do que eu estou dizendo - isto é muito motivador, e seguidamente resulta em respostas como "Yeah! Eu sei! Era isso mesmo que eu estava tentando dizer! Você está absolutamente certo!"

Este processo de espelhamento abre o carrinho para liderar: "...mas você sabe tão bem como eu que pedindo isto vai levar duas semanas, não importa quão VITAL ela seja, mesmo se nós COMEÇÁSSEMOS AGORA JÁ. Assim o que nós realmente PRECISAMOS fazer é .."

Quando você espelha conversacionalmente deste modo, você vai descobrir que conseguiu uma profunda concordância consciente ou inconsciente de parte da outra pessoa.

O rapport é virtualmente instantâneo. A profundidade do rapport aumenta quando você fala coisas que são mais importantes para a pessoa.

Lembre-se, fortes emoções numa pessoa indicam que algo a está tocando num nível mais profundo, onde as coisas são importantes. Então, sua maior oportunidade para um rapport profundo e significativo apoia-se na sua habilidade para comunicar-se com as pessoas nestes mesmos níveis, usando exatamente estes mesmos tópicos. Ao invés de evitar situações altamente carregadas, você pode descobrir que elas representam sua maior oportunidade para provocar um impacto em outra pessoa.

O exemplo anterior simplesmente utiliza a informação que lhe foi dada numa declaração, ainda que conversas ou relações com outros envolvam muito mais do que apenas uma declaração - elas envolvem uma história inteira de comunicação e

relacionamentos. Isto significa que você já tem amplas oportunidades de conhecer os valores, critérios e muito mais sobre o sistema de crenças da pessoa. O seu conhecimento adicional pode dar ao seu espelhamento e acompanhamento uma maior influência.

Por exemplo, vamos prolongar um pouco mais a conversa anterior.

Vamos prolongar a declaração: "Mas você sabe tão bem como eu que pedindo isto vai levar duas semanas, não importa quão VITAL ela seja, mesmo se nós COMEÇÁSSEMOS AGORA.." com "E você sabe que se nós tentarmos conseguir alguém para pular através dos arcos de inopino, isto vai ser muito difícil para eles - é uma questão de RESPEITO. Nós não podemos dizer que nós realmente RESPEITAMOS estas pessoas se nós nem mesmo temos o PROFISSIONALISMO de planejar este tipo de coisa com antecedência - não

## UM NOVO E INÉDITO CONJUNTO DE TÉCNICAS Master Practitioner de PNL TOTALMENTE DIFERENTE

### PROGRAMA:

- ◆ LINGÜÍSTICA QUÂNTICA
- ◆ TÉCNICAS AVANÇADAS PARA CURA
- ◆ TESTES, ALINHAMENTO E MUDANÇA DE VALORES

- ◆ TERAPIA DE CASAIS; AUTO-HIPNOSE
- ◆ TRABALHANDO COM SONHOS
- ◆ MUDANÇA ORGANIZACIONAL
- ◆ "TRAINER'S TRAINING"
- ◆ "PRONTO SOCORRO" COM PNL

E MUITO, MUITO MAIS...

com **George Vittorio Szenészi, MSc**

Certified Trainer de PNL, Master Hypnotherapist e Certified Hypnotherapist

VENHA A FLORIANÓPOLIS: NA ILHA DA MAGIA A MAGIA DA PNL ALIA-SE  
A NOVAS E PODEROSAS HABILIDADES.

Módulo I: 30 de Agosto a 07 de Setembro  
Módulo II: 04 a 12 de Outubro

Fone (048) 234 7720  
Fax (048) 234 4593

DURAÇÃO OFICIAL CONFORME AS NORMAS  
INTERNACIONAIS: 130 HORAS. DESCONTO SUPER ESPECIAL  
DE 40% PARA MASTER PRACTITIONERS JÁ CERTIFICADOS.

 **Metaprocessos Avançados**

ARTE E TECNOLOGIA PARA PROCESSOS ACELERADOS DE MUDANÇA  
Desde 1988 - A PRIMEIRA COM A PNL NO SUL DO BRASIL!  
<http://www.conex.com.br/pnlinform/metaprocessos.htm>

é JUSTO para com eles. E por outro lado, tentar conseguir isto numa corrida desenfreada nos leva ao fracasso, porque você sabe tão bem como eu que vai levar duas semanas para chegar aqui. Qualquer coisa que façamos, nós precisamos manter em mente o RESPEITO pelos outros e demonstrar nosso próprio PROFISSIONALISMO."

Se a pessoa com quem você está falando, dá importância às nominalizações de RESPEITO, PROFISSIONALISMO, JUSTIÇA, e afasta-se do FRACASSO, então você deve mesmo enfatizar a sua declaração. Você não somente acompanha a percepção da experiência dela (o nível de importância e a necessidade de apressar), mas você deve também acompanhar seus valores e critérios. O anterior é acompanhamento direto e o último está chamando a atenção dela para itens de muito maior importância, os quais são mais abrangentes e de um contexto ressignificado maior.

Naturalmente, a sua escolha de palavras será ajustada para combinar e acompanhar as coisas que são mais importantes para a outra pessoa. Você já saberá algo sobre os valores de outros em sua vida, os seus critérios para estes valores, e suas crenças - isto é a parte padrão da calibração verbal. Acompanhamento verbal é um método de ajustar seus resultados de uma forma mais direta do que você já vinha fazendo.

Liderar, certamente, é muitas vezes o resultado final de uma discussão

como esta. E liderar pode ser bem mais eficaz por manter vigilância consciente da diferença entre leitura da mente e declarações semanticamente verdadeiras. Você pode ajustar a intensidade da sua liderança, ajustando semanticamente suas declarações.

Por exemplo, pegue o caso de um julgamento moral, tal como: "Esta é a coisa CERTA a ser feita." Isto é uma orientação forte, que está sujeita a interpretações, e talvez muito forte em muitas situações. Entretanto, ela pode ser suavizada dizendo: "Eu SINTO que esta é a coisa certa a ser feita", fazendo dela uma declaração pessoal. Ela pode ser abrandada ainda mais, retirando dela o julgamento moral ("certa"): "Eu me sinto moralmente de acordo com isto." E, ainda uma maior suavização pode resultar se usarmos a perspectiva distante: "Alguns iriam argumentar que esta é a coisa certa a ser feita", usando "algumas pessoas" como o autor do julgamento em vez de você mesmo.

Gradações similares podem ser aplicadas a estruturas de frases contendo simples observações, conclusões, julgamentos, opiniões, assim como os já exemplificados julgamentos de valores.

Estas variações constituem um outro tópico completo fora da finalidade deste artigo, mas que bem merecem ser analisadas.

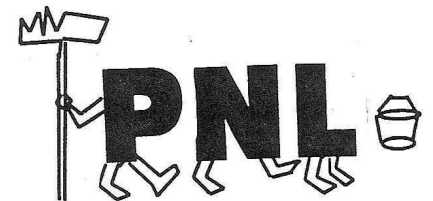
Como você verá, cada uma destas habilidades sinergiza com outra magnificamente; e juntas elas podem formar um número específico de

## O Golfinho

processos e padrões relacionados com persuasão e influência. Com a mulher que eu mal conhecia, ela se sentiu como se eu tivesse lido a sua mente apenas com a mais simples destas habilidades, esta de espelhar as suas próprias palavras. Ao adicionar ao processo, acompanhar os valores, critérios e crenças, liderar com declarações diretas ou suavizadas, você tem um poderoso conjunto de magnitude altamente persuasiva.

A informação que eu apresentei aqui simplesmente destaca algumas oportunidades disponíveis. Para um Practitioner de PNL que escolhe resultados ecológicos, estas formas de habilidades verbais especializadas podem ser facilmente desenvolvidas e usadas - mas a facilidade no seu uso pode nos impedir de descobrir quão incríveis e poderosas elas são. Eu o encorajo a re-explorar a mágica conversacional que estes padrões verbais podem abrir, e desejo a você boa sorte na continuação da sua própria jornada de gratificante exploração.

John J. Emerick, Jr. é um experiente empresário e trainer de PNL. É autor de "Be the Person You Want to Be - Harness the Power of Neuro-Linguistic to Reach Your Potential. He welcomes your comments at POBox 2880, Kailua-Kona, HI 96745, USA, or via e-mail at [jemerick@ilhawaii.net](mailto:jemerick@ilhawaii.net).



**O SEU FUTURO DEPENDE DAS ATITUDES QUE VOCÊ TOMAR A PARTIR DE AGORA**

**6/7 Setembro de 1997**  
São Paulo - SP

Realização



PROMOÇÕES, EVENTOS E CONSULTORIA

**Reservas e Informações**  
**Fone/Fax: 011-883-6685**

SEMINÁRIO  
**ASSUMINDO A CORAGEM DE SER**

Ana Paula Saraiva  
Emerson A. Ciociorowski  
Walfrido J. Monteiro

Venha aprender novas Técnicas para:

- Aprofundar seu Auto-Conhecimento
- Situar-se no seu Espaço-Tempo
- Utilizar melhor seu Poder Pessoal
- Construir uma Visão de Futuro
- Transformar Ameaças em Oportunidades

Apoio



Tel. 011-883-6685 (SP)

Abaixo alguns livros de assuntos que não temos em português:

**This is the book you've been waiting for!**

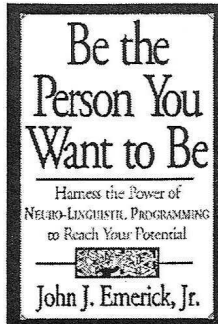
## Be the Person You Want to Be

Harness the Power of  
Neuro-Linguistic Programming to  
Reach Your Potential

by

**John J. Emerick, Jr.**

- Excellent NLP introductory book
- Original material, new information
- Workplace applications
- National distribution in bookstores



"This is a book I can feel good about recommending to my friends and co-workers - and there's plenty of new info for experienced NLP'ers too!"

- Kim D., Master Practitioner

"Thorough and well written. Great for business contexts!"

- John Overdurf & Julie Silverthorn,  
NLP Master Trainers

Available from Prima Publishing through your local bookstore, or call 1-800-632-8676 to order direct.  
Preview online at <http://www.primapublishing.com/life/76150806.html>. (Be sure to ask yourself "Are you the person you want to be?" for more about what's contained in the book.)

**Kelsey & Co. Publishing**

presents a new book in the  
field of addictions/ NLP



from the author of

**MAGIC OF NLP DEMYSTIFIED**

comes a new & awaited text . . . .

## **SOBRIETY DEMYSTIFIED**

Byron Lewis gives the Practitioner his fresh perspective & expertise in the field of addictions. He combines his knowledge & creativity to produce a blend of NLP & CBT. Adding this book to your NLP library will improve your resources when dealing with any addictive process. Check us out on the web for a sample chapter & more !!!

[www.ReadersNdex.com](http://www.ReadersNdex.com)

ISBN 1-887338-000-4

240pgs/\$14.95

**Kelsey & Co. Publishing FAX/phone (408)457-9011**

PO Box 1138

Santa Cruz, CA 95061-1138

## Order Paul Scheele's new book, NATURAL BRILLIANCE to release genius for on-going successes

NLP aficionados appreciate Paul's new 4-step model for breaking the oscillation of stuck states presented in his new 208-page book, *Natural Brilliance: Move From Feeling Stuck To Achieving Success*. You can use it to:

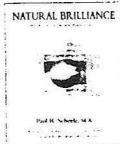
- Break through limitations and blocks
- Solve problems and resolve paradoxes
- Leap over performance barriers
- Sort out ways to improve relationships
- Drain stress and tension
- Take on new challenges with anticipation and grace

Paul Scheele, developer of PhotoReading and the Paraliminal Tapes, discusses his latest work in an easy-to-read style so that you (and your clients) can benefit immediately.

Order his new book for \$16.95 plus \$4 shipping and handling (\$5 outside USA). Receive it free when you purchase the 6-tape *Natural Brilliance Personal Learning Course* for \$149.95 plus \$7 S&H (outside USA will be charged at cost) when you mention *Anchor Point*. With both you will learn of his 5-day, 24-hour-a-day *Natural Brilliance* retreat offered in August. Your satisfaction is guaranteed.

**Learning Strategies Corporation**

900 East Wayzata Boulevard, Wayzata, Minnesota 55391-1836 USA  
Call 800-735-8273 • 612-476-9200 • FAX 612-475-2373



*NLP at Work*

by Sue Knight

Nicholas Brealey Publishing,  
London, England

Copyright 1995

230 pages, \$17.95



Major bookstores in the U.S. will stock or order *NLP at Work*. One can also contact Sue Knight Associates at P.O. Box 1008, Slough, England SL1 8DB. Phone: 01628 667868 Fax: 01628 667865 or e-mail: [pat@synectic.demon.co.uk](mailto:pat@synectic.demon.co.uk)

## **AUTO-HIPNOSE, Superação do Stress e Qualidade de Vida**

**Workshop com demonstrações e prática de Hipnose e a Auto-hipnose:**

Como induzir, aprofundar o transe, treiná-lo e utilizá-lo  
para superação de limitações e para o desenvolvimento pessoal

**Dia 29, 30 e 31 de agosto**

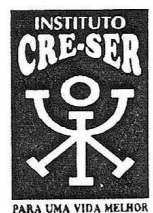
**no Hotel Laje de Pedra, em Canela**

com o **Dr. Deroni Sabbi**, psicólogo com formação em PNL e Hipnose

Informe-se sobre palestra em POA

**Informações: Fonefax (051) 331.7863**

**Inscreva-se já**



PARA UMA VIDA MELHOR

## OS 10 AUXILIARES LINGÜÍSTICOS

A linguagem dirige nossos pensamentos para direções específicas e, de alguma maneira, ela nos ajuda a criar a nossa realidade, potencializando ou limitando nossas possibilidades. A habilidade de usar a linguagem com precisão é essencial para nos comunicarmos melhor.

A seguir estão algumas palavras e expressões a que devemos estar atentos quando falamos porque elas podem nos atrapalhar:

- 1 - Cuidado com a palavra **NÃO**, a frase que contém “não” para ser compreendida, traz a mente o que está junto com ela. O “não” existe apenas na linguagem e não na experiência. Por exemplo, pense em “não”... (não vem nada a mente). Agora vou lhe pedir “não pense na cor vermelha”, eu pedi para você não pensar no vermelho e você pensou. Procure falar no positivo, o que você quer e não o que você não quer.
- 2 - Cuidado com a palavra **MAS**, que nega tudo que vem antes. Por exemplo, “o Pedro é um rapaz inteligente, esforçado, mas...”. Substitua **MAS** por **E** quando indicado.
- 3 - Cuidado com a palavra **TENTAR**, que pressupõe a possibilidade de falha. Por exemplo, “vou tentar encontrar com você amanhã às 8 horas”. Tenho grande chance de não ir, pois, vou “tentar”. Evite “tentar”, **FAÇA**.
- 4 - Cuidado com as palavras **DEVO**, **TENHO QUE** ou **PRECISO**, que pressupõe que algo externo controla sua vida. Em vez delas, use **QUERO**, **DECIDO**, **VOU**.
- 5 - Cuidado com **NÃO POSSO** ou **NÃO CONSIGO**, que dão a idéia de incapacidade pessoal. Use **NÃO QUERO**, **DECIDO NÃO**, ou **NÃO PODIA**, **NÃO CONSEGUIA**, que pressupõe que vai poder ou conseguir.
- 6 - Fale dos problemas ou das descrições negativas de si mesmo utilizando o verbo no tempo passado. Isto libera o presente. Por exemplo, “eu tinha dificuldades de fazer isso”.
- 7 - Fale das mudanças desejadas para o futuro utilizando o tempo presente do verbo. Por exemplo, em vez de dizer “vou conseguir”, diga “estou conseguindo”
- 8 - Substitua **SE** por **QUANDO**. Por exemplo, em vez de falar “se eu conseguir ganhar dinheiro eu vou viajar”, fale “quando eu conseguir ganhar dinheiro eu vou viajar”. “quando” pressupõe que você está decidido.
- 9 - Substitua **ESPERO** por **SEI**. Por exemplo, em vez de falar, “eu espero aprender isso, fale: eu sei que eu vou aprender isso”. “Esperar” suscita dúvidas e enfraquece a linguagem.
- 10 - Substitua o **CONDICIONAL** pelo **PRESENTE**. Por exemplo, em vez de dizer “eu gostaria de agradecer a presença de vocês”, diga “eu agradeço a presença de vocês”. O verbo no presente fica mais concreto e mais forte.

Colaboração de:

Dr. JAIRO MANCILHA - Tel. (021) 551-1032

<http://www.netgate.com.br/pnl> e-mail: [pnl@netgate.com.br](mailto:pnl@netgate.com.br)



### Curso Básico de Hipnose e Auto-Hipnose

Facilitador: Dr. Jairo Mancilha, Ph. D.

Sócio Diretor do INAp, Master Trainer em Programação Neurolinguística, com formação nos EUA, Membro Internacional da American Society of Clinical Hypnosis, Pós-Doutorado em Cardiologia pela Northwestern University e aperfeiçoado em Psiquiatria pelo Instituto de Pesquisa da UFRJ.

**Dias 30 e 31 de Agosto, das 9:30h às 17,30h Valor: R\$150,00**

Curso prático, visando ajudar às pessoas a terem acesso aos seus recursos internos para resolver problemas e realizar suas metas. A hipnose facilita a descoberta de novas opções na vida e a quebra de padrões de sentimentos e comportamentos indesejáveis. O curso abordará assuntos como:

\* História da Hipnose \* Padrões de Linguagem Hipnótica \* “Rapport” \* Acompanhamento e condução \* Auto-Hipnose (6 técnicas) \* Induções (20 técnicas) \* Utilização do Transe \* Sugestões e Metáforas \* Controle da Dor \*

**Local da Realização: Instituto Carioca de Educação - IBMR -Rua São Salvador, 49 Flamengo**  
**Informações: (021) 551-1032 <http://www.netgate.com.br/pnl> e-mail: [pnl@netgate.com.br](mailto:pnl@netgate.com.br)**

**Revisão de livro:**

**Sucesso em Vendas com PNL**
**Recursos de programação neurolingüística para profissionais de vendas**
**Joseph O'Connor e Robin Prior**

Joseph O'Connor já provou sua qualidade como autor de livros de PNL, dois de seus livros publicados no Brasil nos revelam sua competência. O curriculum do outro autor também impressiona, formado em PNL com John Grinder, Robert Dilts e Judith De Lozier, acumulou em seu passado as funções de vendedor, gerente, escritor e humorista, o que mostra um *back ground* interessante.

Este livro apresenta um conceito diferente sobre o mercado de vendas e vendedores e clientes. Trata o "antigo mercado" de Antigo Bazar e também cria os termos Bazar Eletrônico e Novo Bazar, onde no Antigo Bazar a relação de venda era tratada como uma guerra, e que estava povoada pela manipulação.

Neste livro, as bases teóricas das relações e da psicologia de venda são mantidas, e é dentro destes conceitos que a PNL foi inserida. Este não é um livro que pretende ensinar tudo o que há para ser usado, mas o que é mais importante em cada diferente etapa, de que maneira ela facilita e colabora no processo.

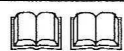
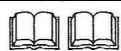
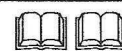
Outro aspecto a ser destacado, é que as relações de vendas que ilustram os exemplos, são de vendas para grandes empresas, vendas para rede de lojas, tratando-se com um comprador, vendas de seguros, vendas por telefone. Também chama a atenção a importância dada aos conceitos de critérios, valores, regras e estratégias de decisão, bem como o acompanhamento pós-venda e como lidar com objeções, críticas, raiva, insultos e reclamações.

E na parte 5 do livro, chamada de Ação encontramos 12 exercícios que visam treinar as habilidades necessárias para se colocar em prática as idéias do livro.

Para quem trabalha com vendas, gerenciamento, recursos humanos e administradores entre outros, e já conhece um pouco de PNL este livro é um excelente recurso para se adequar a aplicação da PNL no seu trabalho. E certamente os penelistas também apreciarão a maneira como os conceitos de venda e PNL foram integrados.

Revisão feita por Márcia Hexsel Abichequer

Médica Nefrologista e Master Practitioner em PNL


**LIVROS**

**LIVROS**

**NOVO: Técnicas de Programação Neurolingüística - Manual do Usuário**

Johan W. Kluczny e Elson A. Teixeira - MAKRON BOOKS

Para quem quer saber mais sobre FotoLeitura:

**FotoLeitura - Paul Scheele - Summus Editorial**
**TESTES E LIVROS DE: PSICOLOGIA, PEDAGOGIA, ADMINISTRAÇÃO (RH), PNL E FONO.**

**LIVROS À VISTA 10 % OU CHEQUE PÓS-DATADO PARA 30 DIAS**

 TRABALHAMOS COM TODAS AS EDITORAS  
 BASTA INFORMAR O TÍTULO E A EDITORA  
 CONSULTE-NOS - REMESSAS POR SEDEX

**HORÁRIO: 8 às 12 e das 13,15 às 18 horas**

**TAMASA** Rua Félix da Cunha, 360 lj105 - B.Floresta - P.Alegre/RS Fones: (051) 222-1997/9695 Fax: 222-1997

**TEMPO** Av.Pernambuco, 2623 cj. 405 - B.Floresta - P.Alegre/RS Fone: (051) 222-9609 Fone/fax: 222-6667

## METÁFORA DO MÊS

"Se existe uma forma de fazer melhor...  
descubra-a."  
THOMAS A. EDISON

"A maioria das pessoas desiste exatamente quando está prestes a alcançar o sucesso. Elas desistem na reta de chegada. Desistem no último minuto do jogo, a alguns centímetros de um toque vencedor."

H. ROSS PEROT (1930- )  
*executivo e político*

"Tenha sempre em mente que tomar a resolução de ser bem-sucedido é mais importante do que qualquer outra coisa."

ABRAHAM LINCOLN

"O único lugar onde sucesso vem antes de trabalho é o dicionário."  
VIDAL SASSOON (1928- )  
*estilista de cabelos*

"Há um provérbio inglês que diz: 'Não existem maus alunos, somente maus professores.' Acho que isso também se aplica às empresas. Não existem maus funcionários, somente maus gerentes."  
T. S. LIN  
*Telling Co.*

"Comece com pessoas competentes, estabeleça as regras, comunique-as aos seus funcionários, motive-os e recompense-os. Se você fizer todas essas coisas eficazmente, não poderá perder."

LEE IACOCCA (1924- )  
*Chrysler Corporation*

"Muitas pessoas sonham com o sucesso. Para mim, o sucesso só pode ser alcançado através de uma sucessão de fracassos e introspecções. Na verdade, o sucesso representa 1% do seu trabalho, que resulta de 99% dos chamados fracassos."

SOICHIRO HONDA (1906- )  
*fundador, Honda Corporation*



## Envie sua colaboração

para as diversas seções para:



"O GOLFINHO" - Diretora: M. Helena Lorentz  
Tel/fax (051) 330-2005

Rua Cel. Aurélio Bittencourt, 110 ap. 101  
90430-080 PORTO ALEGRE-RS - BRASIL

E-mail: [golfinho@conex.com.br](mailto:golfinho@conex.com.br)  
Home page: <http://www.conex.com.br/golfinho>

**PARA ANÚNCIOS OU ASSINATURAS ENTRE EM CONTATO CONOSCO**

Você Quer Ser Um Profissional Com Habilidades Excepcionais?

## Curso Practitioner de Programação Neurolingüística com George Vittorio Szenészi, MSc.

- Curso de Practitioner Organizacional e Educacional
- Curso de Practitioner de Terapia e Saúde

**em Florianópolis em 4 módulos de fim de semana - 130 h.**

Módulo I: 13 e 14 de setembro

Módulo II: 11 e 12 de outubro

Módulo III: 15 e 16 de novembro

Módulo IV: 13 e 14 de setembro

**George Vittorio Szenészi, MSc**

Certified Trainer de PNL, Master Hipnotherapist e  
Certified Hypnotherapist do American Board of  
Hypnotherapy e Especialista em PNL e Saúde pelo  
Institute for the Advanced Studies of Health.

Informações e Inscrições:

**Fone: (048) 234 7720**

**ou Fax (048) 234 4593**

 **Metaprocessos Avançados**

ARTE E TECNOLOGIA PARA PROCESSOS ACELERADOS DE MUDANÇA

<http://www.conex.com.br/pnlinform/metaprocessos.htm>

**AGENDA: CURSOS, WORKSHOPS e SEMINÁRIOS**

**AGOSTO**

**INAp - Instituto de Neurolingüística Aplicada - Dr. Jairo Mancilha, Ph.D.**

- 1 - Curso de Formação em Programação Neurolingüística (Practitioner)  
Início: 12/08 às terças-feiras das 19 às 22 h mais 5 finais de semana (1 por mês)
- 2 - Curso de Hipnose Ericksoniana e Auto-Hipnose  
Início: 13/08 às quartas-feiras das 19 às 22 h. durante 4 meses
- 3 - Curso Master Practitioner em PNL - pré-requisito curso Practitioner  
Início: 14/08 às quintas-feiras das 19 às 22 h mais 4 finais de semana (1 por mês)
- 4 - Curso Básico de Hipnose e Auto-Hipnose **Ver página 5**  
Dias 30 e 31 de agosto das 9,30 às 17,30h

**Local dos cursos: Instituto Carioca de Educação, Rua São Salvador, 49 Flamengo**

**Informações: (021) 551 1032 Rio de Janeiro - RJ**

5 - Master Practitioner de PNL - Metaprocessos Avançados tel. (048) 234-7720 e fax (048) 234-4593  
Com George Vittorio Szenészi em Florianópolis

Módulo I: 30/8 a 7/9 e Módulo II: 4/10 a 12/10 **Ver página 2**

6 - Auto-Hipnose, Superação do Stress e Qualidade de Vida com o Dr. Deroni Sabbi

Local: Hotel Laje de Pedra, em Canela-RS

Dias 29, 30 e 31 de agosto Informações: fone/fax (051) 331-7863 **Ver página 4**

**SETEMBRO**

1 - Curso de FotoLeitura - **PhotoReading™** Com Huáras Duarte em Porto Alegre

**Informações e Inscrições: tel/fax (051) 330-2005**

Data: 12, 13 e 14 de setembro Local: Hotel Plaza Porto Alegre (051) 226-1700

2 - Seminário: **Assumindo A Coragem de Ser**

Com Ana Paula Saraiva, Emerson A. Ciociorowski e Walfrido J. Monteiro

Data: 6 e 7 de setembro em São Paulo - SP **Ver página 3**

Informações e inscrições: Fone/Fax (011) 883-6685 e-mail: tempus@nvc.com.br

3 - Practitioner de PNL - Metaprocessos Avançados tel. (048) 234-7720 e fax (048) 234-4593

Com George Vittorio Szenészi em Florianópolis

Início: 13 de setembro **Ver página 7**

4 - **Trainer's Training em PNL** com Dr. Tom Chung em São Paulo - SP

De 5 a 14 de setembro das 8,30 às 17,30 h

Informações e inscrições: (011) 212-5084 ou 976-1104

5 - Hipnose Ericksoniana I com Dr. Tom Chung em São Paulo - SP

De 26 a 28 de setembro das 8,30 às 17,30 hs. Informações e inscrições: (011) 212-5084 ou 976-1104

**OUTUBRO**

**ICN - Instituto de Ciências Neurolingüísticas - Dr. Tom Chung**

1 - Hipnose Ericksoniana II de 3 a 5 de outubro das 8,30 às 17,30 hs.

2 - Negociação e Influência Subliminar de 6 a 8 de outubro das 18 às 22,30 hs

3 - Master Practitioner em PNL em 3 módulos das 8,30 às 17,30 hs

Módulo I de 17 a 19 de outubro Mód. II de 24 a 26 de outubro Mód. III de 31 out a 2 nov.

4 - Leitura Fotográfica®: PhotoReading® C das 18 às 22,30hs

Preparação: 14 e 15 de outubro Parte I: 21 a 23 de outubro Parte II: 4 a 6 de novembro

5 - Leitura Fotográfica®: PhotoReading® D

Preparação: 12 a 14 nov (18-22,30) Parte I: 15 a 16 nov (8,30-17,30) Parte II: 29 a 30 nov (8-17,30)

**Informações e inscrições: (011) 212-5084 ou 976-1104**