

**POR QUE "O GOLFINHO"?**

Ao escolhermos o nome de "O GOLFINHO" para o nosso informativo nos inspiramos no livro:

"A Estratégia do Golfinho", de Dudley Lynch e Paul L. Kordis, que criaram a metáfora do golfinho, o tubarão e a carpa. Recomendamos a leitura deste livro para todos que querem se preparar para o séc.XXI.

Desta obra extraímos o trecho abaixo, da Introdução:

"Ao optarmos por batizar esse novo tipo de mentalidade com o nome do mais antigo símbolo de inteligência do mundo - *delphinus delphis* - estamos sendo inspirados mais por sua tenacidade, pelo seu encanto, pela sua intuição e pela sua inteligência do que pelo seu comportamento real como a espécie dotada do melhor cérebro do oceano. Todavia, temos de admitir que há semelhanças muito interessantes entre os golfinhos do mar e a subespécie dotada de uma nova forma de pensamento, o *homo sapiens delphinus*, que estamos descrevendo.

- Golfinhos de ambas as variedades - do mar e da terra - prosperam num ambiente difícil.
- Ambos estão sempre vigilantes, interpretando as correntes, buscando informações e monitorando desenvolvimentos.
- Ambos nadam bem em qualquer oceano, flutuam em qualquer corrente e mergulham em qualquer tanque.
- Eles se saem bem operando em conjunto - e agem com competência quando estão sozinhos.
- Se as coisas não estão funcionando, eles muitas vezes procuram implacavelmente algo diferente, algo que *realmente* funcione.
- E como é explicado no livro, se for necessário, eles podem matar um tubarão.

Poderíamos argumentar que para nós, seres humanos, a "estratégia do golfinho" é o primeiro sistema realmente novo de buscar o êxito a surgir em quase meio século. Nos últimos 50 anos, as abordagens para se atingir o sucesso ofereceram pouco mais do que uma variação em torno de um tema básico: pense positivamente. Como há muitas outras maneiras de pensar num mundo onde estão ocorrendo inúmeras mudanças - e onde há muitos desafios a serem enfrentados - queremos substituir essa venerável mas ultrapassada idéia por uma ainda melhor: *pense poderosamente*.

Entretanto, queremos fazê-lo de uma maneira que ajude *todas* as pessoas a terem as suas necessidades atendidas.

Que ajude *todas* as pessoas a serem bem-sucedidas, no limite de suas competências pessoais.

E que faça do mundo um lugar melhor para se viver.

Isso requer um novo tipo de jogador, com um novo tipo de mente. Aqueles indivíduos e aquelas organizações que estiverem dispostos a desenvolver esse tipo de mentalidade serão os participantes preferenciais de um novo tipo de jogo. Esses mesmos indivíduos e organizações é que tornarão possível a todos nós conservarmos a nossa sanidade mental num mundo que se modifica rapidamente."

A Estratégia do Golfinho - Dudley Lynch e Paul L. Kordis  
Editora Cultrix/Amana

Se você é Practitioner, Master ou Trainer está convidado a participar

**PRÓXIMA REUNIÃO DIA 7 DE AGOSTO 20 H**

20 às 20,30 h Assuntos Gerais

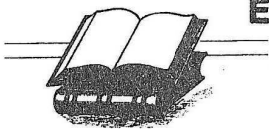
20,30 às 21 h Comunicações

21 às 22 h Palestra

Tema da Apresentação: Design Human Engineering - DHE

Apresentadores: Amélia Bochenek e Erio Daudt Alves

Local: Rua Luciana de Abreu, 323 cj. 501 fone: (051) 222-1455



**EM PORTO ALEGRE**

**Dr. TOM CHUNG**, médico, neurologista e neurocirurgião.

"Master Trainer"(professor) em PNL pela Academy of Behavioral  
Technology, Univ. da Califórnia, EUA.

Instrutor Licenciado em Photo Reading (Leitura Fotográfica®), pela "Learning Strategies Corporation", MN, EUA. Autor de: Qualidade Começa em Mim.

Pré-requisito: Practitioner ou curso preparatório.

Parte I: 12 e 13 de agosto, das 9 às 12 e das 14 às 17h.

Parte II: 25 a 27 de agosto, das 9 às 12 e das 14 às 17h.

Investimento: R\$ 890,00

Curso Preparatório: 3 vezes 3 horas

Data e horário: a combinar

Investimento: R\$ 150,00

Local: Center Park Hotel, Rua Ramiro Barcelos, 1260 Tel.(051) 221-5388 P.Alegre-RS

**POUCAS VAGAS, INSCREVA-SE JÁ.**

TEL. (051) 330-2005 c/ M.Helena Lorentz

CONJUNÇÕES BÁSICAS PARTE: 2  
MAS & E

Este é um outro artigo de uma série que estamos publicando como resultado do estudo da Linguagem com a grade SIPP (ver Anchor Point, June 93, informativo O Golfinho, abril e julho/95).

Além de SE e QUANDO um outro par importante de conjunções que estudamos da mesma maneira com a grade SIPP, temos MAS & E.

É bem conhecido, pelo menos para os PNListas que MAS diminui ou mesmo apaga qualquer coisa que o precede:

- "Muito obrigado, MAS..."
- "Eu gosto de você, MAS..."

Muitos clientes de psicoterapia usam MAS de uma forma ligeiramente diferente. Eles se movem de positivo a negativo usando MAS como uma porta de mudança (de um estado para outro). Pense sobre a frase abaixo de um cliente:

"Eu me senti melhor na semana passada, mas na 4a. feira eu estava muito deprimido, e estou muito desapontado com isso."

O paciente começa com as coisas positivas e através do MAS vai para outro lado, para as coisas negativas:

Positivo... > MAS...>Negativo

O terapeuta pode decidir "girar" a sentença e dizer:

"Então, na 4a. feira você estava deprimido e sentiu-se desapontado, mas na semana passada você estava se sentindo melhor".

Além de usar tempos de verbos (ver Andreas, C., 1992) o terapeuta está usando agora a forma estrutural de linguagem (e realidade) do cliente e, ao mesmo tempo, revertendo a direção, do negativo para o positivo:

Negativo..>MAS..>Positivo

O que é realmente importante aqui é que o que está depois do MAS, e a fisiologia e as sensações a ele ligados permanecem, porque eles estão "ligados" pelo MAS. Assim é possível de uma certa forma, ao usar MAS controlar seu estado e como você se sente sobre coisas diferentes.

"Em alguns treinamentos para pessoal de vendas, o MAS é pensado como uma forma de negar as objeções do cliente. Nós não pensamos nisto como uma boa escolha por causa do sentimento negativo que MAS leva consigo. Em PNL algumas pessoas dizem: apague seus MAS completamente. Nós preferiríamos a pressuposição que todo comportamento é útil em algum contexto. Estudemos MAS com nossa grade SIPP:

Diga para você mesmo a sentença seguinte e preste atenção à imagem que ela evoca (é difícil encontrar uma sentença adequada para todos os leitores, por isso faça de conta que você pode se relacionar com a sentença):

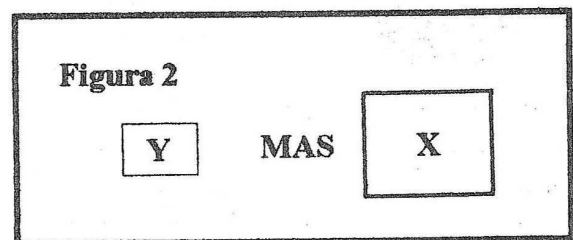
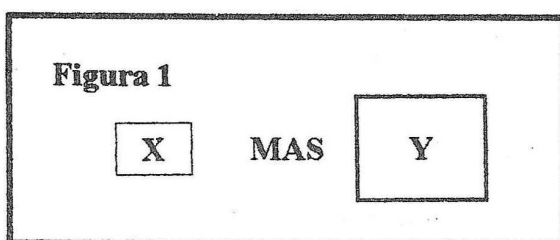
"Padrões de linguagem são importantes, mas trabalhar com submodalidades pode ter o mesmo efeito."

Estamos lidando com duas coisas diferentes, ainda que de categorias iguais, e colocando-as em ambos os lados de MAS. O que acontece com as imagens? O que acontece com a fisiologia?

A experiência de muitas pessoas é que (especialmente comparada com E) MAS põe as duas coisas em imagens diferentes. As vezes algo vem realmente entre eles, que é o oposto de como E funciona (como veremos adiante neste artigo).

Outra coisa interessante é que a imagem representando as coisas nos diferentes lados de MAS diferem de uma forma interessante: a imagem sobre a parte que vem antes de MAS é realmente menor, mais distante, mais opaca. Estas e outras submodalidades similares fazem parecer menos importante. Por outro lado, a imagem sobre a parte que vem depois de MAS é usualmente maior, mais próxima e mais brilhante. Estas e outras submodalidades similares fazem-na parecer mais importante.

Neste exemplo, MAS dá um valor relativo às partes divididas por MAS: a parte antes de MAS é menos importante, menos interessante, tem menor valor em relação à parte depois de MAS, que por sua vez é mais importante e mais interessante. Figura 1



Agora você pode querer mudar a frase com a qual iniciamos esta seção e tentar invertê-la:

"Trabalhar com submodalidades é importante, mas padrões de linguagem podem fazer a mesma coisa." Figura 2

Se nós analisamos o processo produzido por MAS, podemos adicionar um dado a mais. Depois de ouvir uma frase como "X MAS Y" há dois passos. No 1o. passo o cérebro faz a parte "X". Na 2a. o cérebro faz "MAS Y" e muda a parte "X". Para algumas pessoas, o uso de MAS é uma âncora verbal para realizar o "padrão swish natural." Isto é, lo. você tem uma representação mas então uma outra é imposta. Observe com a sentença a seguir as reações de suas próprias representações internas.

"Eu gosto de você... mas há algumas coisas das quais eu não gosto."

"Você é um bom comunicador....mas às vezes eu fico perdido".

"Você está entendendo este artigo muito bem agora, mas você pode precisar lê-lo de novo para apreciar totalmente o quanto você pode se beneficiar com ele."

Por mais interessante que possa ser, aqui nós apenas tocamos algumas funções básicas de MAS. Nós suspeitamos que há muitas distinções mais sutis do uso do MAS, por exemplo muitas variações de tipos de frases onde podem ser usadas, onde podem comunicar graduações diferentes de significado do que delineamos neste artigo.

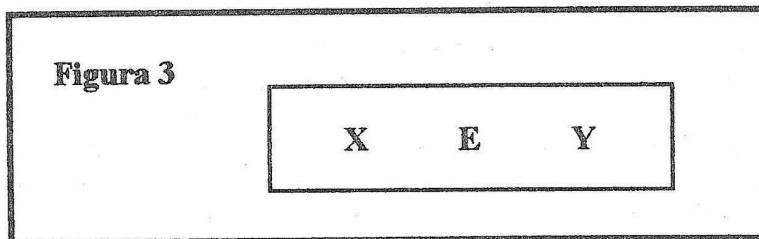
## CONJUNÇÃO E

A conjunção E faz algo que é exatamente o oposto do que MAS significa. Tente a sentença a seguir e preste atenção à imagem que ela evoca:

"(Eu posso usar) submodalidades e padrões de linguagem."

Numa sentença como esta, E iguala as coisas que estão em ambos os lados do E de forma que as submodalidades de ambas as imagens são muito semelhantes, muito mais do que quando MAS é usado. Usualmente também se sente mais igual.

Outra coisa importante é que E move-os lado-a-lado de forma que eles mais ou menos começam a se misturar um com o outro e, ao mesmo tempo tendem a reter sua individualidade como na Fig. 3



Por causa destas características de E, ele é a mais simples forma de integrar 2 coisas diferentes. Por exemplo o terapeuta pode dizer:

"Você se sentiu melhor na semana passada e você estava deprimido na 4a. feira à noite."

Ou

"Você estava deprimido 4a. feira à noite e você se sentiu melhor na semana passada."

Se o cliente aceita estas frases, ambas começam um processo integrativo porque ambas as coisas foram movidas lado-a-lado com o uso de E.

Você pode testar-se mais com as frases seguintes e observar o que acontece:

"Pense sobre passado e futuro."

Com esta frase é fácil fazê-lo porque o cérebro pode mover estas duas imagens lado-a-lado muito rapidamente. Experimente a próxima frase e observe o o que acontece:

"Pense sobre estar ao mesmo tempo ansioso e muito calmo, ao mesmo tempo ansioso e muito calmo."

Para o cérebro de muitas pessoas esta é uma proeza maior: algumas vezes o cérebro encontra uma solução para o E, algumas vezes tenta e desiste. De qualquer forma é mais para fácil seguir o processo do cérebro se debatendo para mover as imagens junto em sua mente e tornar-se mais consciente do processo.

## INTRODUÇÃO À NEUROLINGÜÍSTICA

O curso ensina os princípios básicos da neurolingüística e ensina na prática técnicas potentes que possibilitam acesso ao inconsciente para que se atinjam metas e objetivos.

O curso será ministrado pelo Dr. Leonel Karam, da cadeira de Epistemologia da PUC/RS e pela Dra. Sandra Karam, Psicóloga, ambos graduados em Neurolingüística.

Data: De 15/08/95 à 17/08/95

Horário: das 19:30h às 23:00h

Informações: Tânia (051) 331-8358 e 330-6862 Local: Rua Dona Eugênia, 1065/303 - Petrópolis - P.Alegre - RS



Usando Ambos E & MAS

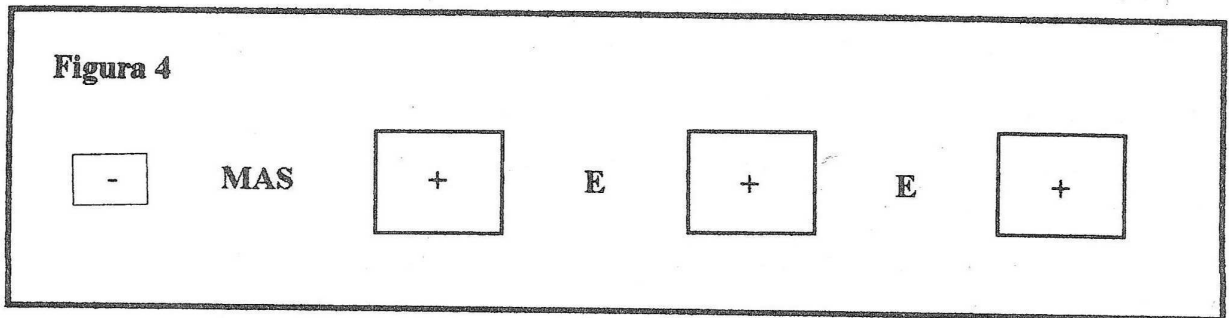
Raimo Lahteenmarki, um médico filandês e Master Praticioner em PNL, sugere uma forma do uso de ambos MAS & E, em um trabalho geral de practitioner onde o doutor pode dizer:

Sim, a garganta está inflamada, mas não há placas e sua temperatura é normal e as glândulas jugulares estão normais."

Da mesma forma o terapeuta poderia dizer:

"Você não suporta ficar sozinho durante o fim de semana, mas você já pode ficar mais tempo e você pode falar sobre isto agora e podemos começar a fazer algo sobre isso."

De acordo com Lahteenmaki, esta forma de estrutura de MAS & E é muito efetiva e resulta em pacientes sentindo-se muito melhor. A estrutura é a seguinte: negativo, MAS Positivo, E Positivo, E Positivo, o mesmo que na figura 4.



Linguagem e o Cérebro

Novamente, através de experiências como estas, chegamos a uma conclusão original: a maneira do cérebro entender o que é dito, é transformar o que foi dito em experiência sensorial ou em fisiologia ou em ambos. Observamos que quando 2 pessoas estão em sintonia seus cérebros tentam automaticamente fazer o que a outra pessoa diz. Se não é possível, talvez ela desista, neste caso o practitioner pode calibrar e tentar outros caminhos. Primeiro o cérebro faz qualquer coisa que seja possível, e se algo não for possível, somente então desistirá.

NOTE: Também se o cérebro tentar algo que não é ecológico por qualquer razão, é sugerido que haja deslocamentos, os quais podem ser calibrados assim como uma perda de rapport. Nestes interessantes exemplos, o practitioner precisa ser suficientemente sensitivo para "reaver" o rapport e explorar as partes restantes e talvez outras formas de intervenção.

Estas características conferem à linguagem um enorme poder em como ela afeta a experiência sensorial e gostaríamos de apresentar a máxima seguinte como um resultado para comunicadores:

O comunicador estrutura a linguagem de tal forma que os ouvintes possam entendê-la, eles têm que fazer as mudanças (representações internas) que desejam fazer.

Por VeliMatti Toivonen, Timo Kauppi e Tim Murphey

Extraído da Anchor Point FEV/95

Tradução: Evanice L. Pauletti

Revisão: M. Helena Lorentz - Trainer em PNL

- Linguagem Corporal em Ação
- A Visão do Futuro
- Um impulso para as Águias
- Neurolingüística em Vendas
- A Questão dos Paradigmas

**VIDICOM AUDIOVISUAIS**

traz para os gaúchos o mais completo acervo de vídeos para relações humanas, administração e treinamento.

São mais de mil títulos, produzidos no Canadá, Inglaterra e Estados Unidos, dublados e distribuídos pela *Siamar-SP*.

Demonstração, locação e vendas:

Lobo da Costa, 55 - Cidade Baixa  
90050-110-Porto Alegre-RS

Fone/Fax (051) 221-2062 e Fone (051)224-0649

**GERENCIAMENTO E MOTIVAÇÃO  
DIFERENCIAL (GMD)**

**SPIRAL DYNAMICS**

Descubra o potencial de como Gerenciar, Vender, Motivar, Persuadir e Ensinar com sucesso.

Conheça as complexidades de como lidar com pessoas diferentes de uma forma simples e útil. GMD é também um curso de autoconhecimento que vai permitir-lhe compreender melhor onde você se situa neste mundo tão turbulento, através dos mapeamentos mentais práticos.

**COM DR. TOM CHUNG**

**Médico e Master Trainer em PNL do ICN-SP**

Data: 16 e 17 SET/95, das 8 às 18h. Investimento: R\$ 380,00

Local: Center Park Hotel Rua Ramiro Barcelos, 1260

INFORMAÇÕES E INSCRIÇÕES com M.Helena (051) 330-2005

**EM PORTO ALEGRE, APROVEITE A OPORTUNIDADE**



## O que é "ANCHOR POINT"?

Anchor Point é uma revista mensal apresentando os recentes desenvolvimentos e aplicações práticas utilizando PNL e tecnologias relacionadas.

A.P. é uma revista americana mensal, fundada em 1987. Seus primeiros números tinham apenas 4 páginas e hoje circula por 36 países com 52 páginas e está aberta a contribuições originais.

- Apresenta artigos curtos, práticos com novas idéias para despertar sua criatividade.
- Artigos de fundo trazendo informações significativas sobre aspectos da PNL como ciência comportamental, psicoterapia, liderança e negócios, educação e aprendizagem, performance em esportes, saúde, "espiritual" e muito mais.
- PNL novas idéias - as últimas novidades que estão ocorrendo neste campo.
- Calendário de atividades - institutos de todo o mundo com anúncios atualizados nos mais significativos treinamentos, produtos e oportunidades de aprendizagem em PNL. Você descobrirá o que está acontecendo e como acessar estas oportunidades.
- Humor, Poesia e Arte em PNL.

O CUPOM PARA ASSINATURA DA ANCHOR POINT foi publicado em "O Golfinho" Maio/95

## CURSO DE ESPECIALIZAÇÃO DE PNL EM SAÚDE

### A COMUNIDADE MUNDIAL DE PNL EM SAÚDE PARA O SÉCULO XXI

Se você tem especial interesse na aplicação de PNL à Saúde, Robert Dilts, Tim Hallbom, Suzi Smith e Allan Ferraz Santos Jr., têm o prazer de convidá-lo a participar da "Comunidade Mundial de PNL em Saúde para o Século XXI". A Comunidade Mundial é formada por um grupo de pessoas especiais unidas pelas pressuposições fundamentais da PNL, pela maestria na arte desta ciência e pelo desejo de fazer diferença nas escolhas que as pessoas têm para comandar sua saúde e bem estar.

### O CURSO DE ESPECIALIZAÇÃO DE PNL EM SAÚDE

O Curso de Especialização em Saúde foi elaborado para gerar o contexto, o currículo e o suporte necessários ao desenvolvimento da maestria e do estado de arte na aplicação da Programação Neuro-Linguística em questões referentes à saúde. O Programa está desenhado para proporcionar aos participantes um completo conjunto de experiências e habilidades para enriquecer e impactar a missão de cada um, isto é, desenvolver criatividade, liderança e aprendizagem como também saúde. O Curso de Especialização em Saúde abrange a totalidade dos princípios, habilidades e modelos de Programação Neuro-Linguística disponíveis, no que diz respeito às questões fundamentais relacionadas à saúde e bem-estar.

1o. MÓDULO - Robert Dilts e Allan Ferraz - De 23 a 28/09/1995

2o. MÓDULO - Tim Hallbom, Suzi Smith e Allan Ferraz - De 30/03 a 5/04/1996

3o. MÓDULO - Robert Dilts, Tim Hallbom, Suzi Smith e Allan Ferraz - De 14 a 20/11/1996

PRÉ-REQUISITOS - Master Practitioner ou Trainer em Programação Neuro-Linguística

### CURSO DE FORMAÇÃO AVANÇADA - NÍVEL DE MASTER PRACTITIONER

O Curso de Formação Avançada - Nível de Master Practitioner foi desenhado para que os participantes desenvolvam habilidades de conceitualização, análise, observação e habilidades interativas necessárias à maestria da PNL Avançada. Este programa tem como objetivo desenvolver as habilidades "de pensar sobre como se pensa", para que você desenvolva a compreensão de como estes padrões interagem entre si, e para que você descubra os elementos básicos da experiência humana que conduzem a intervenções sistêmicas. No Curso de Formação Avançada exploraremos os princípios e padrões mentais, lingüísticos e fisiológicos que constituem o cerne da filosofia e dos procedimentos avançados da Programação Neuro-Linguística.

DATA: De 07 a 17 de setembro de 1995

LOCAL: Hotel Pousada Tabatinga entre Caraguatatuba e Ubatuba - SP

PARA MAIORES INFORMAÇÕES ENTRE EM CONTATO CONOSCO

Synapsis

TEL/FAX (011) 822-8181

RUA PAES DE ARAÚJO, 29 CJ.96 - ITAIM BIBI - SÃO PAULO - SP - CEP 045351-090

**Revisão de livro:**

**Despertando seu PODER PESSOAL - Programação Neurolingüística**  
 Uma nova perspectiva está prestes a se abrir em sua vida  
 Leocliedes Marcon - Trainer em PNL

Este é o terceiro livro de Leocliedes Marcon, que há mais de dez anos ministra com sucesso cursos de mudança pessoal, assuntos que aborda em seus livros anteriores (Falar em Público e, Autoconfiança e Entusiasmo).

Este livro objetiva ensinar os básicos da Programação Neurolingüística (PNL) para aplicação a nível pessoal, orienta que o leitor realize os exercícios e faça as técnicas propostas. São técnicas importantes, apresentadas de forma simples e descomplicada.

Ao longo de todo livro encontram-se os pressupostos da PNL exemplificados e desenvolvidos de forma peculiar, parece que o autor está conversando ou dando uma palestra na qual o leitor é o ouvinte.

A maneira acessível como o autor escreve e descreve situações de forma a ilustrar o conteúdo é especialmente atraente para o leitor que está tendo seu primeiro contato com a PNL. As histórias contadas parecem familiares, pois os exemplos são tirados da nossa realidade sulbrasileira. Os relatos das experiências do autor em sua própria vida e das pessoas com as quais trabalhou dão uma dimensão dos resultados que a PNL produz.

Se você tem um amigo que está interessado em PNL e não entende as suas explicações sobre o assunto, se você quer introduzir alguém no mundo da PNL, este livro serve como guia e também pode ser um interessante presente.

Revisão feita: por Márcia Hexsel Abichequer  
 Médica Nefrologista e Master Practitioner em PNL

**LIVROS com comentários da contracapa**

**O Poder da Aprovação - Qual é o segredo dos primeiros lugares dos VESTIBULARES?**

Prof. Betto Editora Universidade de Passo Fundo

Este é um manual de planejamento de estudos baseados em programação neurolingüística. O autor utiliza técnicas de aprendizagem acelerada, modelagem comportamental e modernas técnicas de aprendizagem para que você possa desenvolver as suas capacidades no campo da inteligência, memória e atenção.

**Reflexões Diárias para Pessoas Muito Eficazes - Stephen R. Covey - Editora Best Seller**

Depois do enorme sucesso de "Os 7 Hábitos das Pessoas Muito Eficazes", Stephen Covey reapresenta a essência de seus princípios de uma forma que permite uma aplicação imediata:

- Melhoria no desempenho profissional
- Satisfação pessoal
- Liderança interpessoal, num método já consagrado em todo o mundo.

**O Mercador e o Papagaio - Histórias Orientais como Ferramentas em Psicoterapia**

Nossrat Peseschkian - Papyrus Editora

Entretido e agradável, este livro apresenta várias histórias orientais como substrato para a reflexão pessoal e como instrumental no processo terapêutico.

Dividido em quatro partes, encontra-se, na primeira, uma introdução à teoria das histórias e sua utilização, fundamentada na Psicoterapia positiva. A seguir, o autor trata da aplicação prática das histórias, seu valor pedagógico e suas relações com o inconsciente coletivo.

A terceira e a quarta partes - considerando respectivamente os problemas de sexualidade e companheirismo e um panorama das diversas doenças, questões terapêuticas e conflitos - apresentam exemplos do uso de tais histórias em terapia.

**DESPERTANDO SEU PODER PESSOAL**

Você irá analisar seus valores, regras e crenças - responsáveis por seus estados internos, decisões e ações - e redefiní-los para que possa alcançar seu verdadeiro potencial, ampliando suas possibilidades e qualidade de vida.

LEOCLIDES MARCON - Trainer em PNL, pela NLP Comprehensive - EUA,  
 cursos com Richard Bandler, Anthony Robbins e Robert Dilts.

Autor dos livros: "Despertando seu Poder Pessoal", "Autoconfiança e Entusiasmo" e "Falar em Público".

Turma da Noite: 07, 08, 09 e 10/08/95. Turma de fim-de-semana 11 e 12/08/95

Local: Auditório da Fundação para o Desenvol. de Rec. Humanos - P. Alegre

Promoção: CDP - Centro de Desenvolvimento de Pessoal. Fone (051) 221-2539

## Os filmes e os "básicos"

Antonio Celso Ayub - Trainer certificado

Em PNL os básicos, são básicos. Todo o resto é, em geral, recombinação de básicos. Para ilustrá-los pode-se usar filmes. Não necessariamente filmes técnicos sobre PNL. Mas filmes que qualquer um pode estudar no cinema ou em casa, diante da "telinha".

Pretendo, periodicamente, listar algumas dessas películas que incluem material elucidativo. Para começar, exemplos de estabelecimento de *rapport*.

**A Montanha dos Gorilas** - As cenas de espelhamento postural e tonal da Sigourney Weaver com os gorilas são maravilhosas. Especial atenção ao seu contacto com o líder gorila, Digit.

**O Pescador de Ilusões** - No caminho para o jantar com a "namorada" Robin Williams faz duas ressignificações verbais (de conteúdo). Durante o jantar há um festival de espelhamento de condutas, extremamente divertido. Observem o efeito do *rapport* sobre as outras pessoas. Não bastasse isso, há, em seqüência, o maravilhoso diálogo entre a "desastrada" e o "maluco", onde aparece o efeito da congruência dele...

**O Feitiço do Tempo** - O filme todo é um verdadeiro workshop de PNL. Por ora pinço apenas alguns exemplos de espelhamento de conteúdo, feitos pelo Bil Murray para conquistar a Andie MacDowell.

Oberve a cena do bar, o pedido do drinque, o brinde. Depois a conversa na mesa do restaurante (quebra de *rapport* e as correções subseqüentes). Mais adiante o efeito da incongruência e, finalmente, o resultado quando a congruência é alcançada e a ecologia respeitada.

**Máquina Mortífera III** - Vale pelo espelhamento que Mel Gibson faz com um cão feroz... Se não viu, veja e divirta-se.

**E.T.** - O filme inteiro é metafórico. Repare as comunicações iniciais (não verbais) do Etezinho e o garoto que o protege. Espelhamento e liderança perfeitos. Idem com os gritos de espanto da irmãzinha do garoto... Reveja o filme. Vale. O diálogo de despedida final, além de emocionante é metafórico. O ET põe seu indicador luminoso no lado D da cabeça do seu terrestre amiguinho e diz:

I will be right here!...

Mr. Spielberg é genial.

Por hoje era isso. Sugestões serão bem-vindas. Dicas, mais ainda. Eu voltarei ao tema.



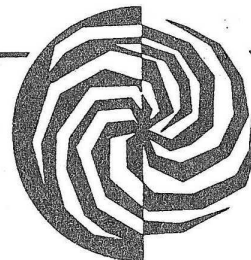
PRÓXIMO NÚMERO ESPECIAL

1 ANO DE "O GOLFINHO" - INFORMATIVO de PNL



## Instituto SERGIO SPRITZER

Experiência e Responsabilidade em Desenvolvimento Pessoal



### "A ESPIRAL DE MUDANÇAS"

Um curso **VIVENCIAL** baseado no livro "A Espiral de Mudanças" de Sergio Spritzer (Ed Ortiz) (\*) **26/27 de Agosto**



(\*) "É o livro que melhor integra de forma sistêmica a PNL que eu conheço."  
Robert Dilts - NLP University-California

Informe-se sobre **GRUPOS DE MUDANÇA** e de **FORMAÇÃO** com atendimento de **CASOS** e acompanhamento sistemático de **RESULTADOS**

R. Fernandes Vieira 203/501 F:(051) 226-9092 e (051) 226-0692 (telefax).

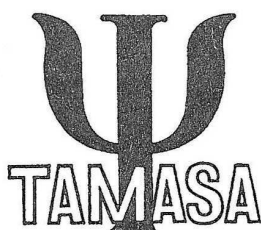


**PARA ANÚNCIOS, INFORMAÇÕES, ASSINATURAS**  
 Contate com: M. Helena Lorentz - Editora de "O Golfinho"  
 Fone/Fax (051) 330-2005  
 Rua Cel. Aurélio Bittencourt, 110 ap. 101  
 90430-080 PORTO ALEGRE-RS BRASIL

 Livros publicados no Brasil sobre PNL e assuntos correlacionados 

Desperte o Gigante Interior	Anthony Robbins	Best Seller
<b>Passos de Gigante</b>	<b>Anthony Robbins</b>	<b>Record</b>
Corpo sem Idade, Mente sem Fronteiras	Deepak Chopra	Rocco
A Magia da Comunicação	Dr. Lair Ribeiro	Objetiva
Auto-estima	Dr. Lair Ribeiro	Objetiva
Comunicação Global	Dr. Lair Ribeiro	Objetiva
Emagreça Comendo	Dr. Lair Ribeiro	Objetiva
O Sucesso não Ocorre por Acaso	Dr. Lair Ribeiro	Objetiva
Pés no Chão, Cabeça nas Estrelas	Dr. Lair Ribeiro	Objetiva
Prosperidade	Dr. Lair Ribeiro	Objetiva
Viajando no Tempo	Dr. Lair Ribeiro	Objetiva
Qualidade Começa em Mim	Dr. Tom Chung	Maltese
Crer para Ver	Dr. Wayne W. Dyer	Record
<b>A Estratégia do Golfinho</b>	<b>Dudley Lynch &amp; Paul Kordis</b>	<b>Cultrix</b>
A Psicobiologia da Cura Mente-Corpo	Ernest Lawrence Ross	Ed. Psy II
Imagens que Curam	Gerald Epstein	Xenon
<b>Introdução à Programação Neurolinguística</b>	<b>Joseph O'Connor &amp; John Seymour</b>	<b>Summus</b>
Despertando seu Poder Pessoal	Leoclides Marcon	CDP
<b>Autoconfiança e Entusiasmo</b>	<b>Leoclides Marcon</b>	<b>CDP</b>
<b>Falar em Público</b>	<b>Leoclides Marcon</b>	<b>CDP</b>
O Refém Emocional	Leslie Cameron Bartler	Summus
O Homem de Fevereiro	Milton Erickson	Editorial Psy
O Poder da Auto-Transformação	Moshe Feldenkrais	Summus
<b>O Mercador e o Papagaio</b>	<b>Nossrat Pesechkian</b>	<b>Papirus</b>
O Novo Cérebro	Nelson Spritzer	LP&M
Pensamento & Mudança	Nelson Spritzer	LP & M
<b>O Poder da Aprovação</b>	<b>Prof. Betto</b>	<b>Univ.P. Fundo</b>
Usando Sua Mente	Richard Bandler	Summus
Atravessando	Richard Bandler / John Grinder	Summus
Ressignificando	Richard Bandler / John Grinder	Summus
Sapos em Príncipes	Richard Bandler / John Grinder	Summus
A Estrutura da Magia	Richard Bandler/John Grinder	Guanabara
Crenças	Robert Dilts	Summus
A Espiral de Mudanças	Sérgio Spritzer	Oriz
A Essência da Mente	Steve e Connirae Andreas	Summus
Transformando-se	Steve e Connirae Andreas	Summus
<b>Reflexões Diárias p/ Pessoas Muito Eficazes</b>	<b>Steven R. Covey</b>	<b>Best Seller</b>
Os Sete Hábitos das Pessoas Muito Eficazes	Steven R. Covey	Best Seller
Criando Seu Futuro com Sucesso	Tad James	Ed. EKO
A Terapia da Linha do Tempo	Tad James & Woodsmall	Ed. EKO
Raizes Profundas-Fund. da Ter. e Hip. de M. Erickson	William Hudson O'Hanlon	Editorial Psy

Em negrito os livros incluídos neste mês  
 Os livros aqui indicados encontram-se à venda nas livrarias abaixo.

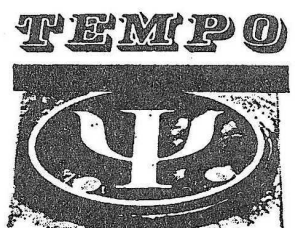


TESTES E LIVROS DE: PSICOLOGIA, PEDAGOGIA,  
 ADMINISTRAÇÃO (RH), PNL, FONO.

LIVROS À VISTA 10% OU CHEQUE PÓS-DATADO PARA 30 DIAS.

TRABALHAMOS COM TODAS AS EDITORAS,  
 BASTA INFORMAR O TÍTULO E A EDITORA.  
 CONSULTE-NOS. REMESSAS POR SEDEX

DISPOMOS, DE DUAS EMPRESAS A SUA DISPOSIÇÃO.



TAMASA - Félix da Cunha, 360 loja 105-B.Floresta-P.Alegre-RS Fones:(051) 222-1997/9695 Fax 222-1997  
 TEMPO -Av. Pernambuco,2623 cj.405-B.Floresta-P.Alegre-RS Fone: (051) 222-9609 Fone/fax 222-6667